

TỔNG CÔNG TY
DỊCH VỤ VIỄN THÔNG
TRUNG TÂM
KINH DOANH VNPT- NINH THUẬN

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Số: /TTKD VNPT-NT-NSTH
V/v Thông báo tuyển dụng nhân viên kinh doanh
tại TTKD VNPT- Ninh Thuận.

Ninh Thuận, ngày 28 tháng 02 năm 2022

Kính gửi: Trường Đại học Nông Lâm – Phân viện tại Ninh Thuận.

Lời đầu tiên, Trung tâm Kinh doanh VNPT – Ninh Thuận xin chân thành cảm ơn Quý Thầy Cô đã và đang công tác tại Trường Đại học Nông Lâm đã luôn đồng hành và hợp tác cùng VNPT trong suốt thời gian qua và sắp tới;

Xét tình hình thực tế tại đơn vị. Trung tâm Kinh Doanh VNPT-Ninh Thuận trân trọng thông báo tới Trường Đại học Nông Lâm – Phân viện tại Ninh Thuận về việc tuyển dụng nhân viên kinh doanh công tác tại các đơn vị trực thuộc của Trung tâm, cụ thể như sau:

1. Chức danh tuyển dụng:

- Chức danh: Nhân viên kinh doanh.
- Số lượng tuyển dụng: 10 lao động
- Mô tả công việc, yêu cầu vị trí cần tuyển dụng: theo file chi tiết đính kèm.

2. Yêu cầu:

- Độ tuổi : không quá 35 tuổi
- Sức khỏe: tốt, đảm bảo yêu cầu công việc.
- Ưu tiên: Nam

3. Thời gian đăng ký: Từ ngày ra thông báo đến hết ngày 25/03/2022.

4. Đầu mối tiếp nhận:

- Bà Trần Thị Mai Hạnh – Trưởng phòng Nhân sự.
- Số điện thoại liên hệ: 0919.858799

Rất mong nhận được sự quan tâm, hợp tác từ Quý Nhà Trường.

Trân trọng!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Ban GD TTKD(b/cáo);
- Lưu VT, NSTH. MH(02).
- EOF : 132852 / VBĐT

GIÁM ĐỐC

NGUYỄN TRỌNG THẮNG

Phụ lục:

**BẢNG MÔ TẢ VỊ TRÍ CÔNG VIỆC
NHÂN VIÊN KINH DOANH ĐỊA BÀN**

Stt	Nội dung	Mô tả tổng quan
1	Bộ phận làm việc	Phòng BÁN HÀNG KHU VỰC
2	Yêu cầu công việc	<ul style="list-style-type: none">- Triển khai kế hoạch chăm sóc khách hàng, tổ chức các chương trình bán hàng trực tiếp tại địa bàn theo phân công từ quản lý trực tiếp.- Tổ chức thu cước, thu nợ và giám sát công tác thu cước thu nợ, CSKH với nhóm CTV phụ trách. Tham gia công tác thu cước, thu nợ, CSKH.- Tư vấn, bán sản phẩm dịch vụ trên tập khách hàng phụ trách;- Tổ chức các hoạt động bán hàng và tham gia bán hàng cùng nhân viên tại địa bàn phụ trách.- Hỗ trợ, phối hợp các kênh bán hàng triển khai kế hoạch bán hàng tại địa bàn phụ trách.- Tổng hợp, phân tích nguyên nhân suy giảm tiêu dùng, cắt hủy dịch vụ tại địa bàn để đề xuất các giải pháp phù hợp- Nắm bắt tình hình thị trường địa bàn phụ trách: tiếp nhận, khảo sát, điều tra thông tin về thị trường, khách hàng, đối thủ cạnh tranh, kịp thời tham mưu báo cáo quản lý và tham mưu các chính sách phù hợp nhằm phát triển thị trường, tăng thị phần, tăng doanh thu.- Thực hiện báo cáo cho cấp trên quy định- Thực hiện các nhiệm vụ khác do phòng phân công
3	Yêu cầu bằng cấp	<ul style="list-style-type: none">- Bằng cấp: từ cao đẳng trở lên- Ưu tiên chuyên ngành marketing, kinh doanh, CNTT, điện tử viễn thông- Kinh nghiệm: khai thác chương trình, công cụ tin học, kinh doanh sản phẩm dịch vụ và quản lý CSKH- Cẩn thận, nhiệt tình, có trách nhiệm trong công việc, trung thực.
4	Yêu cầu độ tuổi	Tuổi: Từ 20-35 tuổi
5	Mức lương	Mức lương cạnh tranh, thu nhập từ 6 triệu đến 15 triệu đồng/tháng, tùy thuộc vào kết quả công việc được giao, không áp dụng mức trần tiền lương.

hanhhtm.ntn_TranThiMaiHanh_20:50 28/02/2022

hanhhtm.ntn_TranThiMaiHanh_20:50 28/02/2022

hanhhtm.ntn_TranThiMaiHanh_20:50 28/02/2022

hanhhtm.ntn_TranThiMaiHanh_20:50 28/02/2022